



IMMO-SUCCÈS
POUR TOUS LES PROFESSIONNELS
DU COURTAGE IMMOBILIER.



23 FÉVRIER 2010

ÉDITION 3, NUMÉRO 2

SI VOUS AVEZ DE LA DIFFICULTÉ À LIRE CE MESSAGE, CLIQUEZ ICI : [PDF](#)

www.immo-succes.com

**Lire les archives des
IMMO-SUCCÈS DU
MOIS**

Trucs et astuces:

« Le mot

« J'aime » est avant
toutes les actions de ma
profession! »

**Votre affirmation
IMMO-SUCCÈS du
mois :**

« J'aime ma
profession! »

**Un IMMO-SUCCÈS
chez-vous?
Notre conférence
fait jaser!**

**« Êtes-vous votre
pire client? »**

Conférence qui peut
être donnée dans votre
région ou à votre
bureau. Pour plus
d'informations,
consultez le site
www.immo-succes.com
sous l'onglet
conférences ou
communiquiez avec
nous au 450-661-3480

**La citation IMMO-
SUCCÈS:**

« L'expérience m'a
appris que les
champions
répètent et
pratiquent jusqu'à
ce qu'ils
deviennent
inconsciemment
compétents. »

Agent Immobilier du
rêve à la Réalité! P. 350

Copyright © 2009 Immo-
Succès © Les éditions Immo-
Succès, Canada [www.immo-
succes.com](http://www.immo-
succes.com)

Le IMMO-SUCCÈS du mois de Février 2010

À lire ce mois-ci : **Sortez-vous de votre zone de faux-confort afin de performer?**

Des nouvelles de Sylvia : **Elle est de retour d'Iran!**

Sans oublier : **La réponse à Immo-Succès du mois**

La nouveauté du mois : **La tournée IMMO-SUCCÈS va bon train, êtes-vous inscrit? Bonne lecture!**

Sortez-vous de votre zone de faux-confort afin de performer?

J'ai été inspirée et touchée par la superbe Cérémonie d'ouverture des 21^{ème} Jeux Olympiques d'hiver! J'ai ressenti et admiré, dans cet amphithéâtre, le talent, l'effort, la persévérance, le respect en plus de la grande compassion envers cet athlète qui a connu une fin abrupte dans son parcours vers le Succès.

J'ai admiré cette détermination et cette fierté que l'on lit sur le visage de tous les participants et de leurs parents!

J'ai été particulièrement touchée par les témoignages d'athlètes qui, étrangement, sont tous poussés au dépassement par je ne sais pas quel maladie du Succès!

J'ai toujours dit que mes enfants étaient atteints d'un virus grave lorsqu'ils performaient à un si haut niveau. Je ne comprenais pas toujours leur motivation à souffrir pour réussir.

Mais le corps et l'esprit, poussés par une bonne technique de base, semblent s'adapter et tolérer les pires impacts et des douleurs qu'un profane ne peut probablement pas imaginer.

Je prends moi-même des leçons de ski présentement même si j'en fais depuis plus de 40 ans et mon entraîneur a pris sur lui de casser les mauvais plis encastés en moi! Il trouve que je skie un peu trop sur les talons, pas assez centrée sur mes skis et, le pire, pas assez penchée vers l'avant, une position qui me terrorise totalement sur une pente abrupte!

Il s'évertue à me convaincre qu'avec une meilleure technique et surtout, un peu plus de confiance en lui, je skierais mieux et j'aurais moins de douleur en fin de journée! C'est ce dernier argument qui m'a décidé à lui faire confiance et enfin sortir de la zone de mon faux-confort et... ça marche!

En peu de temps, mes progrès furent incroyables et maintenant, je skie avec un plus grand plaisir et surtout avec contrôle sur toutes les sortes de pistes!

Voilà probablement **le premier pas** vers le succès! Sortir de sa zone de faux-confort, celle que l'on croit être la meilleure façon de faire parce que c'est notre façon habituelle de faire mais qui parfois nous empêche de passer à un autre niveau de performance et surtout au réel plaisir!

Mais **le deuxième pas** vers le succès a été bien expliqué par Jennefer Botterill, Cette joueuse de hockey de l'équipe Canadienne de hockey nous a partagé une perle de sagesse de son père, Cal Botterill grand psychologue sportif reconnu partout au pays, qui lui aurait dit : « Dans la vie pour gagner, il y a deux approches: Celle où on dit; **il faut que je gagne** et celle où on dit; **j'aimerais gagner**, la deuxième seulement amène au Succès!

Quand il y a le « Il le faut » en jeu, cela devient une obligation et non pas un plaisir et quand il y a le « J'aimerais » qui est impliqué, le plaisir est non seulement inclus, mais le succès de l'accomplissement personnel aussi. Voilà des approches applicables à l'atteinte de vos Immo-Succès! Nous sommes maintenant tous invités par nos athlètes au dépassement avec un brin de fierté! C'est ça le Canada-Succès! ;-)

Je vous souhaite de prendre la route du succès et de ne jamais oublier que vous êtes d'excellents courtiers et agents. Vous êtes intègres et motivés. Ne laissez personne croire le contraire, surtout pas vous. **Bon IMMO-SUCCÈS à tous!**

Avez-vous votre copie?



Achetez la méthode IMMO-SUCCÈS^{MC} au complet

(Inclue les 2 volumes et Le Coffre à Outils de la méthode IMMO-SUCCÈS, le CD « Les Affirmations » + 3 PRIMES!)

Seulement 155\$ CAD*
Pour plus

d'informations, consultez notre site sous l'onglet [boutique](#)

*Taxes et frais de livraison en sus. Cartes de crédit acceptées. Délai de livraison de 3 à 6 jours.

Vous aimeriez avoir votre propre coach privé?

Vous manquez de motivation?
Vous ne savez plus où mettre vos énergies?
Vous voulez connaître les trucs des gagnants?
Vous voulez obtenir un IMMO-SUCCÈS vous aussi?

Suite à une demande accrue, Sylvia a ouvert une nouvelle plage horaire de coaching le mardi! Seulement 5 places disponibles, faite vite!

Informez-vous :
450-661-3480

Copyright © 2009 Immo-Succès © Les éditions Immo-Succès, Laval, Québec, Canada, www.immo-succes.com

Des nouvelles de Sylvia !

« Au mois de janvier, j'ai vécu une expérience extraordinaire en Iran, invitée à donner une conférence en Succès en vente. Oui, vous avez bien lu! Voici les liens pour lire et voir mes péripéties de ce voyage! ;-)

http://www.sylviaperreault.com/blog_Iran.htm

<http://www.facebook.com/album.php?aid=383931&id=607200153&l=14a03f0026>

<http://www.facebook.com/album.php?aid=388232&id=607200153&l=269019bf04>



Avec affection, Sylvia

Les nouveautés IMMO-SUCCÈS du mois

Informez-vous pour avoir la visite gratuite de Sylvia!

Montréal, Laval, Québec, Estrie, Laurentides et Gatineau en français et Ottawa et Toronto en anglais.

Courtiers, propriétaires et directeurs : Informez-vous pour avoir la visite gratuite de Sylvia chez-vous! Pour un café et un coin de votre bureau, elle motivera vos agents pendant 30 minutes avec des conseils, des idées et des histoires qu'elle seule peut raconter! .
Soyez les premiers à réserver avec nous! 450-661-3480

Agents, courtiers et courtiers hypothécaire : Voilà votre chance de suivre la formation en vente de Sylvia pendant sa tournée printanière : **La prospection sans douleur!**
Seulement 249 \$.* **Votre investissement comprend :** Une journée complète avec l'auteure et conférencière Sylvia Perreault, un aide-mémoire [Les questions clés](#), 15 minutes de coaching privé, un livre numérique « [Les Affirmations pour As vendeurs](#) » (valeur 24,95 \$), stationnement gratuit et une inscription gratuite à l'IMMO-SUCCÈS du mois.

Les dates et les événements annoncés en Janvier dernier sont déjà complets!
Merci pour votre grande participation et confiance! Il nous fait grandement plaisir de vous offrir rapidement de nouvelles dates :


24 mars : Hotel Ruby Foo's, Montréal

25 mars : Hotel de Mortagne, Boucherville

Réservez rapidement votre place en composant le 450-661-3480

*Nous acceptons VISA, MASTERCARD et AMERICAN EXPRESS. (Taxes en sus)

Réponses Immo-Succès!

Objection	« Réponse  »	Fermez la discussion et faites signer.
J'ai déjà rencontré 5 agents. Pourquoi est-ce que je devrais signer avec vous plutôt qu'avec un autre agent?	© <i>Pourquoi ne pas avoir signé avec les autres?</i> <i>M et Mme Les Vendeurs, je crois sincèrement que vous avez trouvé en moi la bonne personne car je suis à l'écoute de vos besoins et je suis de plus très déterminé(e) à faire tout ce qui est en mon pouvoir afin de vendre votre propriété rapidement et sans tracas.</i> <i>Faites-moi confiance. Nous visiterons ensembles des propriétés pour vous d'ici quelques semaines! ☺</i> <i>N'est-ce pas ce que vous désirez?</i>	Tout ce qu'il nous reste à faire maintenant est de signer le contrat , afin que je puisse vous aider à obtenir ce que vous désirez. Ne serait-ce pas génial? ☺ Signez le contrat ici avec moi! ☺☺☺

Vous avez des questions, témoignages ou vous désirez plus d'informations, écrivez-nous à : info@immo-succes.com

En tant qu'abonné à l'IMMO-SUCCÈS du mois, vous avez le privilège de recevoir ce courriel. Si vous ne désirez plus recevoir de courriel, vous pouvez annuler votre inscription. Répondez simplement à ce courriel en indiquant dans la boîte Objet : « SVP Désabonner ».